



EMPRESA

# EMPRENDIMIENTO DIGITAL

---

*CAPTA, Virtual*



Mayuly González

## Proyecto Individual

Libro de trabajo

*Mayuly González*  
@mayulygonzalez8  
mayulyg18@gmail.com  
[www.mayulygonzalez.com](http://www.mayulygonzalez.com)

# Antecedentes del negocio

Es la descripción del negocio y sus aspectos básicos, es esencial para elaborar todas las estrategias dirigidas al cliente, de esta forma transmites tu esencia y conectas mas fácilmente.

## Descripción del negocio:

Nombre

Tipo de negocio

Cliente Ideal

Propuesta de  
valor (diferenciador)

Objetivo

Estrategia del  
negocio

## Modelo de negocio

“

“

Propósito

Facturación 6M

Facturación 12M

Objetivo mensual  
próximos 12 M.

Misión y visión

# Presupuesto real

“

”

Inversión Inicial	Montos
Transporte	
Empaquetado	
Gas	
Luz	
Otros	
<b>Total de Inversion</b>	

Ganancias	
Balance	
Ahorrar	
Capital	
Reinvertir	
Salario	
	0.00

Ventas	
<b>Total de ventas</b>	

## Ganancia Bruta

Ventas - Inversión	0.00
--------------------	------

## Ganancia Neta

Mayrily González

## Recursos y Metas

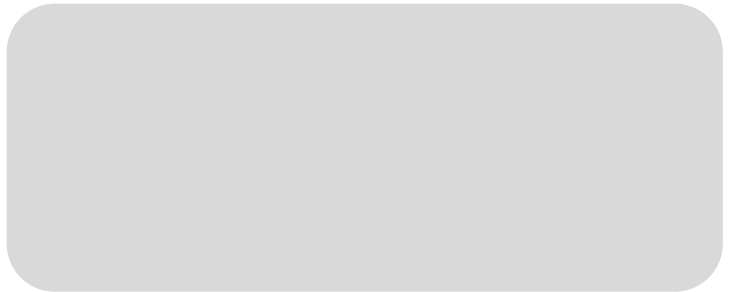
---

Fortalecer y desarrollar planes estratégicos

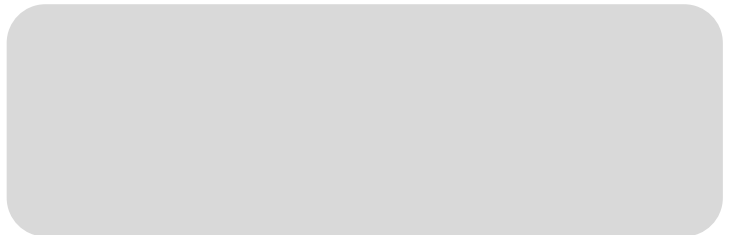
Fortalezas



Áreas para  
fortalecer



Por Alcanzar

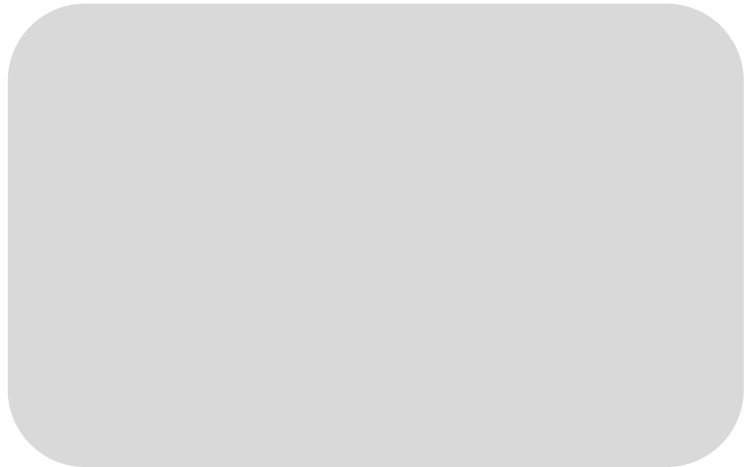


## Productos y servicios

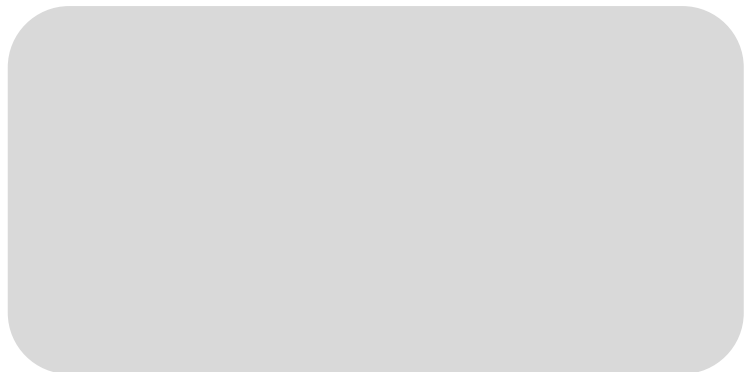
---

El ADN de su negocio son sus productos y el servicio, por lo que debe ser analizado de forma individual pensando en el cliente.

Productos y servicios  
Actuales



Por desarrollar



## Estructura básica del negocio

---

Describe las acciones principales que complementaran el desarrollo del negocio.

Plan Operacional



Plan financiero



Plan de Uso de redes



Plan de ventas



## Estructura básica del negocio

---

Describe las acciones principales que complementaran el desarrollo del negocio.

### Plan Digital

Requerimiento físico y proceso de producción.(equipos, local, insumos, maquinarias)  
Proceso: compras, entregas, inventarios, políticas. Situación jurídica y personal.

Define tu desarrollo como emprendimiento digital:

Estrategia actual

Crecimiento



## Estructura básica del negocio

Describe las acciones principales que complementaran el desarrollo del negocio.

### Plan de ventas

Define métodos, estrategias., distribución.

Estrategias de venta:

---

---

---

---

---

Estrategia de Mercadeo:

---

---

---

---

---

## Con un Plan puedes lograr todo lo que te propongas

---



El resumen presentado esta elaborado personalmente para emprendedores interesados en poner en orden las bases de su negocio, tomando en cuenta los antecedentes del entorno en el cual se desarrollan.

Mi propósito es ayudar a emprendedores a desarrollar estrategias y métodos que le permitan tener control de la marca de su proyecto, para eso debemos conocer el mercado, el cliente y herramientas que dan luces en el camino para lograr metas.

Te hablo de estrategias reales que se adaptan a tu proyecto, porque el éxito de un plan de negocio o de una gran idea son las estrategias pensadas, quiero enseñarte a markar la diferencia, porque el mercado cambia constantemente, los clientes son cada vez mas exigentes y para eso necesitamos "marcar la diferencia"

*Mayuly*